

# 美藥品公司年花468億賄醫生

美國各大藥品公司每年花費高達六十億美元（約四百六十八億港元）賄賂醫生，影響他們在處方時使用特定藥物。全美約有八萬二千個送禮的「特派員」。

美國廣播公司節目《黃金時代》揭露，美國各大藥品公司每年要花費六十億美元推行所謂「醫生培訓計畫」，但其實是向醫生贈送價值不菲的禮品，或免費豪華假日旅行。

## 哈佛教授斥不道德

藥品公司還安排稱為「特派員」的公司代表專門負責送禮，全美大約有八萬二千人。他們的

工作是要經常和醫生溝通，將禮物悄悄塞給醫生，但亦負責指導醫生，處方時使用哪種新藥。

美國哈佛大學醫學院教授雷爾曼形容，這是不道德的，是一種變相的賄賂行為。他批評說，醫生應清廉正直，但他們卻漸漸地被這種推銷伎倆腐蝕。

紐約州北部小鎮醫生雷爾勒透露，有一次藥品公司送給他二千美元（約一萬五千六百港元）現金，原因是他處方該公司生產的抗膽固醇新藥給四個病人。另外，他參加藥品公司午宴，除大吃大喝外，還收到約一千一百一十七港元酬金。 綜合外電報道

美國廣播公司揭露美國各大藥廠每年花468億港元賄賂醫生，所謂的「醫生培訓計劃」，其實是送禮及旅行團，每間藥廠都有一些特派員負責送禮，全美約有八萬多的特派員。

太陽報 2002年2月27日

# 英著名藥廠推銷高血壓藥 疑行賄四千德國醫生

【本報綜合報道】德國當局日前證實，他們正調查一宗藥廠向醫生行賄案件，據報涉案的英國著名藥廠 GlaxoSmithkline 曾先後賄賂四千名德國醫生，以換取他們處方一種該藥廠生產的高血壓藥。

慕尼黑檢察局早前表示，調查人員找到了英國 GlaxoSmithkline 藥廠的前身美國 Smithkline Beecham 藥廠，於九十年代曾向德國醫生行賄的證據，包括為他們外出參加學術活動和培訓時提供旅費等，合共達五千九百次。行程中往往還包括特別

款待，如九八年法國世界杯決賽和一級方程式賽車門票等，價值最高十七萬港元。

## 新藥較市面貴七倍

據報道指出，許多接受 Smithkline Beecham 賄賂的德國醫生，以採購該公司生產的新型高血壓藥方作為投桃報李，該新藥較市面同類產品貴七倍。Smithkline Beecham 於前年與英國 Glaxo Wellcome 藥廠合併，改名為 GlaxoSmithkline。該公司的德國分部表示，由於案件全都發生在合併之前，故公司對事件一無所知。

全球三大藥廠之一葛蘭素史克 (GlaxoSmithKline) 疑於90年代曾賄賂四千名德國醫生，以換取他們處方該廠的高血壓藥，賄賂包括外遊達5,900次如98年世界杯決賽等；該新藥比市面同類產品貴七倍。

東方日報 2002年3月13日